



Formation : Ingénierie commerciale



Objectifs : Notre formation en ingénierie commerciale est conçue pour aider les professionnels à développer des stratégies commerciales efficaces et à gérer leur portefeuille de clients de manière optimale. Cette formation en présentiel vous permettra de renforcer vos compétences en matière de négociation, de vente et de relation client. Vous pourrez ainsi maximiser votre chiffre d'affaires et votre rentabilité.



28 heures



Objectifs pédagogiques :

- ▶ Développer des compétences en matière de négociation et de vente
- ▶ Gérer efficacement leur portefeuille de clients
- ▶ Concevoir des stratégies commerciales efficaces pour maximiser le chiffre d'affaires et la rentabilité de l'entreprise



Pré-requis :

- ▶ Aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation.



Profil des participants :

- ▶ Cette formation s'adresse aux professionnels du commerce et de la vente souhaitant développer leurs compétences en matière de négociation, de vente et de gestion de portefeuille clients.



Modalités d'admission :

- ▶ Aucune condition d'admission n'est requise pour cette formation.



Durée de la formation :

- ▶ La formation en ingénierie commerciale dure **28 heures** et est dispensée en présentiel.



Localisation et accessibilité :

- ▶ La formation est disponible en présentiel dans nos locaux à Mirepoix sur Tarn, et nous nous efforçons de la rendre accessible à tous, y compris aux personnes en situation de handicap. Sur demande spécifique la formation peut également être proposée en format hybride, combinant des séances en présentiel et des cours en ligne, et nous pouvons nous déplacer pour dispenser la formation dans vos locaux moyennant un coût supplémentaire.



Méthodes pédagogiques :

- ▶ La formation est dispensée en présentiel par des formateurs expérimentés, qui utilisent des méthodes pédagogiques interactives et pratiques, incluant des études de cas, des mises en situation, des jeux de rôle et des feedbacks pour aider les participants à développer leurs compétences.



Évaluation des acquis :

- ▶ Des évaluations seront réalisées tout au long de la formation pour mesurer la progression des participants.



Prix et financement possible :

- ▶ Le prix de la formation est de **2 990€**. Des financements sont possibles via le CPF, OPCO, Pôle Emploi, Aide individuelle à la formation (AIF), et le plan de développement des compétences de l'entreprise.

Nous vous accompagnons dans l'étude du financement possible de la formation.



Coût : **2 990€**

La clé de votre réussite !

www.asapeformation.fr